



Zukunftsmarkt pflanzliche Rohstoffe!

Wir sind ein etabliertes, innovatives Dienstleistungsunternehmen im nationalen- und internationalen Handel von Agrarrohstoffen. Wir sind als Broker und Marktanalyst am Warenterminmarkt und Kassamarkt tätig. Darüber hinaus veranstalten wir internationale Börsenveranstaltungen und Seminare für Marktteilnehmer.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Business Development Manager (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb und Vermarktung unserer Dienstleistungen und Produkte im In- und Ausland im Innendienst
- Die selbständige Vermittlung von Rohstoffen pflanzlichen Ursprungs
- Beratung unserer Kunden
- Analyse Ihres Marktsegments und Aufbereitung für Veröffentlichungen
- Erstellen von betriebswirtschaftlichen Auswertungen, Berichten und Statistiken
- Kommunikation mit Lieferanten und Dienstleistern
- Erstsprache und Gewinnung von Neukunden

Unsere Erwartung an Sie:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium, eine Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation im kaufmännischen oder agrarwirtschaftlichen Bereich
- Bei Vertriebserfahrung ist ein Quereinstieg möglich
- Sie haben eine schnelle Auffassungsgabe und können sich in neue Sachverhalte zielstrebig einarbeiten
- Sie sind kontaktfreudig, kommunikativ und besitzen händlerisches Talent
- Sie denken unternehmerisch und gehen mit Energie und Ergebnisorientierung an Aufgaben heran
- Sie sprechen fließend Deutsch
- Sie sprechen eine der folgenden Sprachen: Französisch, Englisch oder eine andere europäische Fremdsprache



Dann erwartet Sie bei uns:

- Eine herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer vitalen, krisensicheren Branche
- Eine unbefristete Stelle
- Attraktive und erfolgsorientierte Vergütung
- Ein klimatisiertes Büro mit einzigartiger Aussicht
- betriebliche Altersvorsorge
- Eine professionelle Einarbeitung und regelmäßige Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen
- Ein sympathisches, professionelles Arbeitsumfeld mit einem dynamischen Team
- Ein mittelständisches Unternehmen, in dem Sie wahrgenommen werden und die Möglichkeit haben, eigene Ideen einzubringen und unbürokratisch in die Tat umzusetzen.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann bewerben Sie sich bei uns. Wir freuen uns sehr auf Sie! Ihre Kontaktperson ist Herr Lars Kuchenbuch. Bitte mailen Sie an: bewerbung@ks-agrar.de

KS Agrar GmbH, Joseph-Meyer-Straße 13-15, 68167 Mannheim, Tel.: 0621-309789-30